

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ВОЕННО-ТЕХНИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА ИНДИИ И США

И. И. Рязанцева

Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова,
Москва, Россия

В статье раскрываются причины значимости индийского рынка для поставщиков продукции военного назначения. В 2000-х гг. начался новый этап в военно-техническом сотрудничестве между Индией и США. Проведенный анализ показал, что благодаря заключенным контрактам в 2006–2016 гг. объемы их взаимодействия резко возросли, и США удалось занять второе место среди поставщиков вооружений и военной техники в Индию. Установлено, что существуют противоречия в области индийско-американского военно-технического сотрудничества, и они находятся в области передачи технологий. Инициативы в совместных научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработках пока не привели к тем результатам, в которых заинтересована Индия, а именно к созданию продукции, обладающей экспортным потенциалом. Показано, что данная ситуация связана с законодательными ограничениями в США по передаче интеллектуальной собственности в области продукции военного назначения. Американские компании создают совместные предприятия с индийскими фирмами, но они больше ориентированы на производство комплектующих и сборку, а не на выпуск готовой продукции, что не соответствует целям Индии, которая планирует стать экспортером продукции военного назначения.

Ключевые слова: военно-техническое сотрудничество, импорт продукции военного назначения, поставки вооружений и военной техники, передача технологий, совместные предприятия, индийская оборонная промышленность.

THE CURRENT STATE OF MILITARY AND TECHNICAL COOPERATION BETWEEN INDIA AND THE USA

Irina I. Ryazantseva

Plekhanov Russian University of Economics, Moscow, Russia

The article explains why Indian market is so important for suppliers of military products. In the 2000-s a new stage of military and technical cooperation between India and the USA was started. Our analysis showed that due to contracts signed in 2006–2016 their interaction grew sharply and the USA managed to take the second line among arms suppliers to India. There are disagreements in the field of Indian-American military and technical cooperation and they are mainly connected with transfer of technology. Initiatives in joint research and development have not produced the results that might be interesting for India, i.e. the development of products having export potential. It was shown that this situation is caused by legislative restrictions existing in the USA regarding transfer of intellectual property in the field of military products. It was found out that American companies set up joint ventures with Indian firms but they focus on component production and assembly but not on finished products manufacturing, which does not correspond to goals of India that plans to become an exporter of military products.

Keywords: military and technical cooperation, import of military products, arms supplies, transfer of technology, joint ventures, Indian defense industry.

Сегодня США являются одним из главных поставщиков вооружения и военной техники в Индию. По данным Стокгольмского института исследования проблем мира, расходы Индии на оборону растут. Данная тенденция вызва-

на территориальными разногласиями с Китаем и Пакистаном, а также связана с расположением страны между богатой энергоресурсами Западной Азией и экономически мощной Восточной Азией, что

заставляет Индию задумываться о безопасности. Учитывая эти причины, аналитики прогнозируют дальнейший рост оборонного бюджета (рис. 1).

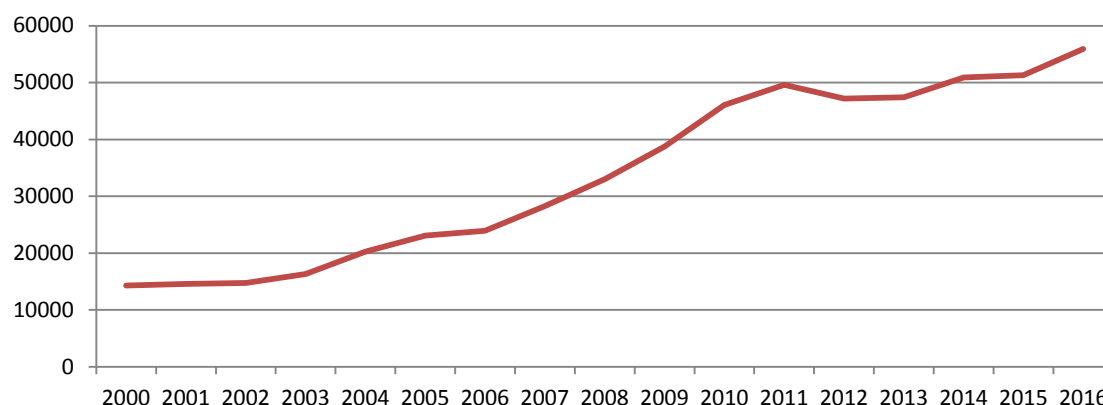


Рис. 1. Военные расходы Индии в 2000–2016 гг., млн долл. [14]

Индийская оборонная промышленность пока не способна обеспечить потребности страны в вооружении и военной технике, поэтому продукция военного назначения в основном импортируется. В 2012–2016 гг. на Индию приходилось 13% мирового импорта продукции военного назначения. В то время страны, занимавшие второе и третье места соответственно, импортировали 8,2% (Саудовская Аравия) и 4,6% (Объединенные Арабские Эмираты) мирового импорта, что значительно ниже, чем доля Индии. Китай находится на четвертом месте по закупкам вооружений и военной техники у иностранных поставщиков, но в то же время он является и третьим в мире экспортером продукции военного назначения с долей 6,2% [5]. Таким образом, Индия является безусловным лидером по импорту вооружений и военной техники. Учитывая данное положение, перед Индией всегда стояла проблема выбора поставщиков для закупок продукции военного назначения. Страна неоднократно направляла запросы на поставку вооружений и военной техники в США, однако до 2000-х гг. кооперация между США и Индией в военно-технической области не складывалась успешно.

В первые годы независимости Индии США оказывали экономическую помощь, однако впоследствии ситуация стала меняться, и в начале 1960-х гг. США начали отказывать Индии в поставках вооружений и военной техники, что было связано с их интересами в Пакистане. В ходе индо-пакистанской войны США поддерживали Пакистан, в то время как Советский Союз смог не только поставить Индии продукцию военного назначения в необходимые сроки в условиях конфликтов, но и предложил условия в соответствии с требованиями индийской стороны в части передачи технологий и организации лицензионного производства. По мнению аналитиков, Индия в период до распада Советского Союза не являлась приоритетом в американской политике, она не была готова согласиться с помощью США Пакистану и Китаю. Обе страны не были готовы к эффективному совместному сотрудничеству. Заинтересованность Индии в американском вооружении и военной технике приводила в периоды улучшения отношений с США к поставкам их продукции военного назначения на индийский рынок. Таким примером является поставка корабельных газовых турбин в 1980-е гг. [1. –

С. 117]. Распад Советского Союза мог бы создать дополнительный стимул для развития отношений между Индией и США. Однако ядерные испытания, проведенные Индией в 1998 г., привели к новым санкциям и, соответственно, к прекращению начавшегося в 1990-е гг. сотрудничества [1. – С. 117]. В период с 2001 по 2004 г. США сняли практически все санкции в одностороннем порядке, было подписано согла-

шение о стратегическом партнерстве. Таким образом, Индия получила возможность закупать американское вооружение и военную технику.

С 2006 по 2016 г. Индия подписала несколько крупных контрактов по приобретению американской продукции военного назначения, в результате США заняли второе место среди поставщиков данной продукции в Индию (рис. 2).

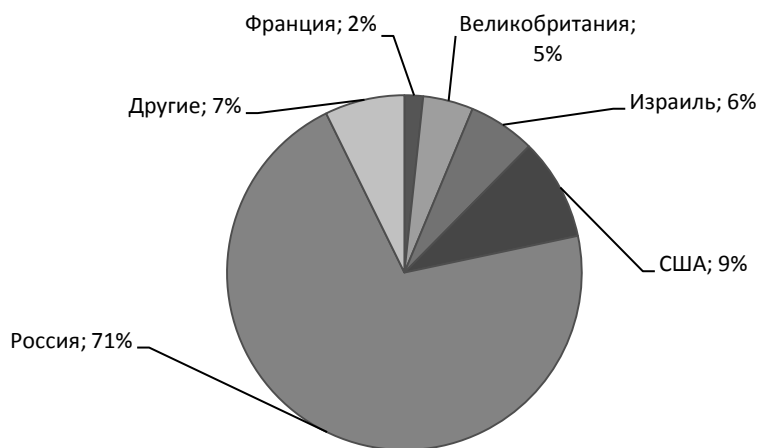


Рис. 2. Поставщики вооружений и военной техники в Индию, 2006–2016 гг. [13]

В 2000-х гг. после отмены санкций Индия начала приобретать вооружение и военную технику у США. В 2003 г. с General Electric был подписан контракт на поставку двигателей для новых кораблей ВМС Индии. В 2004 г. сотрудничество с General Electric продолжилось заключением соглашения на сумму 105 млн долларов на приобретение 17 двигателей для индийского легкого истребителя Tejas. Впоследствии была осуществлена дополнительная закупка данных двигателей на сумму 100 млн долларов. В 2006 г. Индия приобрела десантный вертолетный корабль-док LPD 14 Trenton за 48,44 млн долларов, к нему же были закуплены 6 вертолетов Sea King за 39 млн долларов. Данная сделка открыла новый этап сотрудничества между Индией и США, в рамках которого заключено несколько контрактов на поставку авиационной техники [1. – С. 119–120].

Первым таким соглашением стала закупка в 2008 г. 6 средних турбовинтовых военно-транспортных самолетов Lockheed Martin C-130J Super Hercules на сумму около 1,1 млрд долларов. В 2013 г. состоялась повторная закупка данных самолетов стоимостью 1 млрд долларов. Эта поставка также сопровождалась заключением соглашения о технической поддержке и поставке запасных частей. По прогнозным данным, Индия должна увеличить парк этих машин до 24 единиц [1. – С. 121].

Вторым крупным контрактом на приобретение американской авиационной техники стало соглашение, подписанное в январе 2009 г. о закупке Индией 8 американских патрульных самолетов Boeing P-8 Poseidon на сумму около 2 млрд долларов. Комплектация самолета была адаптирована с учетом индийских требований. По данным аналитиков, общее количество са-

молетов должно достичь 24 единицы. В 2016 г. Индия приобрела еще четыре самолета P-81 на сумму около 1 млрд долларов [1. – С. 121].

Самой крупной сделкой по закупке вооружений и военной техники между США и Индией стала поставка 10 тяжелых военно-транспортных самолетов Boeing C-17A Globemaster III на общую сумму около 4,1 млрд долларов. Контракт также подразумевает и опционную закупку, которая пока не была реализована [1. – С. 121].

Американской компании Boeing удалось выиграть два индийских тендера на поставку 15 транспортных вертолетов и 22 ударных вертолетов. Победителем компания была объявлена в 2012 г., однако контракты на поставку AH-64B Apache и CH-47F Chinook были заключены в 2015 г. из-за затянувшегося переговорного процесса. Общая стоимость контрактов составляет около 3 млрд долларов. В поставку также вошли 12 РЛС Longbow, 812 управляемых ракет AGM-114L-3 HELLFIRE и 542 ракеты GM-114R-3 HELLFIRE, а также 242 ракеты FIM-92H StingerBlock 1 [1. – С. 122].

В 2017 г. Индия объявила о прекращении переговоров о приобретении 16 вер-

толетов Sikorsky S-70B у Lockheed Martin, поскольку истек срок действия коммерческого предложения (в 2014 г. вертолет был выбран в ходе тендера на поставку корабельного многоцелевого вертолета) [1. – С. 122]. В рамках приобретения сухопутного вооружения и военной техники был заключен контракт на поставку 145 легких буксируемых гаубиц M-777 на сумму около 737 млн долларов [1. – С. 275].

Таким образом, суммарный объем закупок вооружений и военной техники у США с Индией в период с 2006 по 2016 г. составил около 15–16 млрд долларов (табл. 1). Кроме крупных сделок по приобретению авиационной техники, Индией были приобретены 20 авиационных противокорабельных ракет Boeing AGM-841 Harpoon Block 2 стоимостью 170 млн долларов и 512 управляемых авиационных бомбовых кассет Textron CBU-105SFW на сумму около 260 млн долларов. [12. – С. 21]. С 2012 г. обсуждается вопрос модернизации Jaguar индийских BBC путем замены двигателей Rolls-Royce на американские Honeywell F125IN. Однако до настоящего времени данная программа так и не была запущена.

Т а б л и ц а 1

**Наиболее крупные контракты, заключенные между Индией и США
в период с 2006 по 2016 г.***

Контракты	Количество	Объем закупок, долл.
Поставка средних турбовинтовых военно-транспортных самолетов C-130J-30 Hercules	12	Около 2,1 млрд
Поставка тяжелых военно-транспортных самолетов C-17 Globemaster III	10	Около 4,1 млрд
Поставка базовых патрульных самолетов P-8 A Poisedon	8+4	Около 2 млрд + Около 1 млрд
Поставка ударных вертолетов AH-64 Apache и транспортных вертолетов CH-47 Chinook Apache Attack Helicopters	22 и 15	Около 3 млрд
Поставка легких буксируемых гаубиц M-777	145	Около 737 млн
Поставка управляемых авиационных бомбовых кассет CBU-97 SFW	512	Около 260 млн

* Источник: [1. – С. 274–275].

Одной из проблем двустороннего сотрудничества является невозможность получения Индией американских технологий. В 2002 г. была организована межправительственная Группа по сотрудничеству в области высоких технологий (High Technology Cooperation Group), в рамках которой существует группа по военно-техническому сотрудничеству. В 2012 г. вновь была предпринята попытка углубления кооперации в области совместных НИОКР и передачи технологий путем совместной инициативы в области оборонных технологий и торговли (Defense Technology and Trade Initiative – DTTI). Целью данной инициативы было осуществление перехода к реализации конкретных проектов [4].

Несмотря на усилия обеих сторон, сформировать перечень из 17 проектов удалось только в 2015 г. Наиболее перспективными считаются следующие проекты [1. – С. 128]:

- разработка гибридного электропривода для бронетехники и автотранспорта;
- разработка костюма химической защиты нового поколения;
- разработка малого беспилотного летательного аппарата, а также контейнеризированной системы разведки и наблюдения для закупленных Индией самолетов.

В 2016 г. еще два проекта были названы приоритетными: наשלемной системы целеуказания для авиации и войсковой системы биологической разведки.

В рамках DTTI обсуждался также проект по разработке и производству модифицированного варианта переносного противотанкового ракетного комплекса Raytheon/Lockheed Martin FGM-148 Javelin увеличенной дальности. США были намерены передать технологии для большинства компонентов ракетного комплекса Javelin, например, боевой части, но не алгоритмов системы распознавания целей. При отсутствии алгоритмов для системы распознавания целей передача технологии, по мнению Индии, будет неполной. При передаче технологий Индия заинтересована в по-

лучении исходных кодов систем управления самолетом, так как они являются основой всех компьютерных программ. Вопрос передачи исходных кодов тесно связан с американским законодательством в области защиты интеллектуальной собственности, поскольку передача таких чувствительных технологий может привести к нарушению прав на интеллектуальную собственность [12. – С. 27–28].

Кроме «глубины» передачи технологий, спорным аспектом также считается и возможность экспорта произведенной продукции военного назначения. Например, инвестиции в приобретение технологий не будут окупаться, если производство будет ограничиваться только несколькими тысячами Javelin для Вооруженных сил Индии без возможности экспорта.

В 2016 г. переговоры о передаче технологии перешли в новую стадию и между компаниями Tata Power через ее подразделение Strategic Engineering Division, Raytheon Company и Lockheed Martin. Был подписан протокол о намерениях создания совместного предприятия для разработки и производства модифицированного варианта комплекса Javelin [10].

Кроме того, обсуждалась кооперация в рамках НИОКР по определению облика перспективного «большого» авианосца IAC-II ВМС Индии, а также в области авиационных реактивных двигателей. Ведутся переговоры и по совместной разработке беспилотного летательного аппарата и среднего вертолета [1. – С. 128–129].

Тем не менее в этой области прогресс пока достигнут не был, и в основном кооперация базируется на поставках продукции военного назначения без передачи технологии ее производства. Такие поставки легче контролировать. Однако в них не очень заинтересована Индия, поскольку всегда есть риск не получить запасные части в требуемые сроки, необходимые для обслуживания техники, что может повлиять на обороноспособность страны.

Для более тесного военно-технического сотрудничества США и Индии необходи-

мо заключение трех базовых соглашений: о логистической поддержке (Logistics Support Agreement – LSA), о безопасности и взаимодействии (Communication Interoperability and Security Memorandum Agreement – CISMOA) и об основах сотрудничества и взаимодействия (Basic Exchange and Cooperation Agreement for Geo-spatial Cooperation – BECA). Из этих трех соглашений страны заключили только Logistics Exchange Memorandum of Agreement (LEMOA), которое является модифицированной версией соглашения о логистической поддержке [4].

В США довольно жесткое законодательство в отношении совместных НИОКР с другими странами. В июне 2016 г. США присвоили Индии статус «Основного партнера в области обороны», который является уникальным и позволяет странам осуществлять торговлю продукцией военного назначения и обмениваться технологиями на таком же уровне, как и со странами-партнерами и союзниками. В связи с присвоением такого статуса изменяется подход к экспортному регулированию в отношении закупок с Индией. Например, Индия является теперь подтвержденным конечным пользователем продукции военного назначения, что отменяет необходимость получения экспортных лицензий для поставок вооружений и военной техники. Таким образом может быть обеспечена поставка запасных частей точно в срок [4].

Несмотря на стремление к взаимному сотрудничеству, подходы США к поставке вооружений и военной техники не совпадают с индийскими ожиданиями. Закупки по американской системе на основе межправительственных соглашений часто находятся в противоречии с индийскими тендерными процедурами, указанными в Процедуре оборонных закупок Минобороны Индии.

Для осуществления закупок Индии необходимо было подписать два стандарт-

ных соглашения, предусмотренных при поставках вооружений и военной техники США (они предполагают мониторинг конечного пользователя поставщиком): End-Use Monitoring Agreement/EUMA и Enhanced End-Use Monitoring Agreement/EEUMA. До настоящего времени информация о подписании этих соглашений противоречива.

Американские компании активно работают на индийском рынке. Компания Boeing пытается организовать производственную кооперацию с передачей технологий с индийской компанией Hindustan Aeronautics Limited по изготовлению систем и узлов самолета F/A-18 Super Hornet. Hindustan Aeronautics Limited – государственная индийская компания. На ее мощностях в последние годы было организовано лицензионное производство таких самолетов, как Jaguar и Су-30МКИ. Кроме того, к реализации проекта планируется привлечь еще одну крупную индийскую компанию – Mahindra Group [9].

Tata Industries и компания Boeing также заинтересованы в совместном выпуске комплектующих для авиационной техники [2]. Sikorsky Aircraft, принадлежащая американской корпорации Lockheed Martin, планирует создать мощности по изготовлению кабин для вертолетов совместно с Tata Advanced Systems Ltd. [11]. Компания Textron прорабатывает возможность организации производства вертолета Bell 407 в Индии. Ею уже создан инженерный центр в городе Бангалоре и планируется кооперация с Dynamatic Ltd., чтобы производить кабины вертолета [7]. Honeywell International заключила соглашение с индийской Tata Power на производство наземных тактических инерциальных навигационных систем TALIN [6]. Компания General Dynamics Land Systems (GDLS) подписала соглашение с Tata Motors по созданию перспективной БМП [15] (табл. 2).

Партнерство между индийскими и американскими компаниями

Американская компания	Индийская компания
Boeing	Hindustan Aeronautics Limited
Boeing	Tata Industries
Textron	Dynamatic Ltd.
Raytheon and Lockheed Martin	Tata Power
Sikorsky	Tata Advanced Systems Ltd.

* Источники: [2; 7; 9; 10; 11].

В последнее десятилетие военно-техническое сотрудничество между США и Индией вышло на новую стадию, однако по-прежнему существуют противоречия, главным из которых остается различие в подходах к кооперации, связанной с продукцией военного назначения. Индия заинтересована в получении технологий и развитии своего оборонно-промышленного комплекса для обеспечения национальных потребностей в вооружении и военной технике, а также экспорта. США в большей степени ориентированы на поставки продукции военного назначения в Индию, чем на совместную научно-исследовательскую работу. В то же время аме-

риканские компании активно работают на индийском рынке, создавая совместные предприятия. Вместе с тем часто они являются частью глобальной субподрядной цепи и производят комплектующие, а не готовые изделия, обладающие экспортным потенциалом. Насколько кооперация в области изготовления готовой продукции военного назначения будет успешной, пока сложно прогнозировать. Планы США в основном связаны с продажей Индии вооружения и военной техники, а Индия видит свое будущее в программе Make in India и в смене своего статуса импортера на экспортера продукции военного назначения.

Список литературы

1. Макиенко К. В. Оборонная промышленность и военно-техническое сотрудничество Индии с зарубежными государствами : монография. – М. : Центр анализа стратегий и технологий, 2016.
2. Boeing and Tata Industries Announce India Joint Venture. – URL: <http://www.defense-aerospace.com/articles-view/release/3/91035/boeing%2C-tata-establish-india-joint-venture.html> (дата обращения: 20.12.2017).
3. Conley J. Indo-Russian military and nuclear cooperation: implications for U. S. security interests. – URL: <https://calhoun.nps.edu/bitstream/handle/10945/8527/indorussianmilit00conl.pdf> (дата обращения: 01.10.2017).
4. Enhancing Defense and Security Cooperation with India, Fiscal Year July 2017, Joint Report to Congress. – URL: <https://www.defense.gov/Portals/1/Documents/pubs/NDAA-India-Joint-Report-FY-July-2017.pdf> (дата обращения: 15.12.2017).
5. Fleurant A., Wezeman P., Wezeman S. Trends in International Arms Transfers. – URL: <https://www.sipri.org/sites/default/files/Trends-in-international-arms-transfers-2016.pdf> (дата обращения: 01.07.2017).

6. Honeywell and Tata Power SED Sign Landmark Agreement for India's Defense Industry. – URL: <https://honeywell.com/country/in/News/Pages/HoneywellandTataPowerSedSignLandmarkAgreementforIndia%E2%80%99sDefenseIndustry.aspx> (дата обращения: 20.12.2017).
7. Kanth K. R. Textron to Make Bell Copters in India. – URL: http://www.business-standard.com/article/companies/textron-to-make-bell-copters-in-india-116031600348_1.html (дата обращения: 20.12.2017).
8. Laxman K. B. Indian Defence Industry: An Agenda for Making in India. – URL: https://idsa.in/system/files/book/book_indian-defence-industry_0.pdf
9. Shukla A. Boeing and HAL Discuss Building F/A-18 Fighter. – URL: http://www.business-standard.com/article/economy-policy/boeing-and-hal-discuss-building-f-a-18-fighter-117111700015_1.html (дата обращения: 20.12.2017).
10. Shukla A. Tata Power to Make Javelin Missile with Lockheed Martin JV. – URL: http://www.business-standard.com/article/companies/tata-power-to-make-javelin-missile-with-lockheed-martin-jv-116083101441_1.html (дата обращения: 20.12.2017).
11. Sikorsky-Tata Joint Venture Applies for Defence Licence. – URL: [http://www.tata.com/article/inside/1qHinUI\\$\\$\\$!AJ7A=/TLYVr3YPkMU=](http://www.tata.com/article/inside/1qHinUI$$$!AJ7A=/TLYVr3YPkMU=) (дата обращения: 20.12.2017).
12. Singh H. K., Pulipaka S., Mishra S. India-US Defence Industrial Cooperation: The Way Forward. – CRIER, 2014.
13. SIPRI Arms Transfers Database. – URL: <http://armstrade.sipri.org/armstrade/page/values.php> (дата обращения: 11.12.2017).
14. SIPRI Military Expenditure Database. – URL: <https://www.sipri.org/databases/milex> (дата обращения: 14.12.2017).
15. Tata Motors Announces Strategic Partnership with Bharat Forge & General Dynamics Land Systems for Indian FICV program. – URL: <http://www.tatamotors.com/press/tata-motors-announces-strategic-partnership-with-bharat-forge-general-dynamics-land-systems-for-indian-ficv-program/> (дата обращения: 20.12.2017).

References

1. Makienko K. V. Oboronnaya promyshlennost' i voenno-tekhnicheskoe sotrudnichestvo Indii s zarubezhnymi gosudarstvami, monografiya [Defence Industry and Indian Military Technical Cooperation with Foreign States, monograph]. Moscow, Centr analiza strategiy i tekhnologii, 2016. (In Russ.).
2. Boeing and Tata Industries Announce India Joint Venture. Available at: <http://www.defense-aerospace.com/articles-view/release/3/91035/boeing%2C-tata-establish-india-joint-venture.html> (accessed 20.12.2017).
3. Conley J. Indo-Russian military and nuclear cooperation: implications for U. S. security interests. Available at: <https://calhoun.nps.edu/bitstream/handle/10945/8527/indorussianmilit00conl.pdf> (accessed 01.10.2017).
4. Enhancing Defense and Security Cooperation with India, Fiscal Year July 2017, Joint Report to Congress. Available at: <https://www.defense.gov/Portals/1/Documents/pubs/NDAA-India-Joint-Report-FY-July-2017.pdf> (accessed 15.12.2017).
5. Fleurant A., Wezeman P., Wezeman S. Trends in International Arms Transfers. Available at: <https://www.sipri.org/sites/default/files/Trends-in-international-arms-transfers-2016.pdf> (accessed 01.07.2017).

6. Honeywell and Tata Power SED Sign Landmark Agreement for India's Defense Industry. Available at: <https://honeywell.com/country/in/News/Pages/HoneywellandTataPowerSedSignLandmarkAgreementforIndia%E2%80%99sDefenseIndustry.aspx> (accessed 20.12.2017).
7. Kanth K. R. Textron to Make Bell Copters in India. Available at: http://www.business-standard.com/article/companies/textron-to-make-bell-copters-in-india-116031600348_1.html (accessed 20.12.2017).
8. Laxman K. B. Indian Defence Industry: An Agenda for Making in India. Available at: https://idsa.in/system/files/book/book_indian-defence-industry_0.pdf
9. Shukla A. Boeing and HAL Discuss Building F/A-18 Fighter. Available at: http://www.business-standard.com/article/economy-policy/boeing-and-hal-discuss-building-f-a-18-fighter-117111700015_1.html (accessed 20.12.2017).
10. Shukla A. Tata Power to Make Javelin Missile with Lockheed Martin JV. Available at: http://www.business-standard.com/article/companies/tata-power-to-make-javelin-missile-with-lockheed-martin-jv-116083101441_1.html (accessed 20.12.2017).
11. Sikorsky-Tata Joint Venture Applies for Defence Licence. Available at: [http://www.tata.com/article/inside/1qHinU!\\$\\$\\$!AJ7A=/TLYVr3YPkMU=](http://www.tata.com/article/inside/1qHinU!$$$!AJ7A=/TLYVr3YPkMU=) (accessed 20.12.2017).
12. Singh H. K., Pulipaka S., Mishra S. India-US Defence Industrial Cooperation: The Way Forward. CRIER, 2014.
13. SIPRI Arms Transfers Database. Available at: <http://armstrade.sipri.org/armstrade/page/values.php> (accessed 11.12.2017).
14. SIPRI Military Expenditure Database. Available at: <https://www.sipri.org/databases/milex> (accessed 14.12.2017).
15. Tata Motors Announces Strategic Partnership with Bharat Forge & General Dynamics Land Systems for Indian FICV program. Available at: <http://www.tatamotors.com/press/tata-motors-announces-strategic-partnership-with-bharat-forge-general-dynamics-land-systems-for-indian-ficv-program/> (accessed 20.12.2017).

Сведения об авторе

Ирина Ивановна Рязанцева

аспирантка кафедры мировой экономики
РЭУ им. Г. В. Плеханова.

Адрес: ФГБОУ ВО «Российский
экономический университет имени
Г. В. Плеханова», 117997, Москва,
Стремянный пер., д. 36.

E-mail: i.ryazantseva@mail.ru

Information about the author

Irina I. Ryazantseva

Post-Graduate Student of the Department
for World Economy of the PRUE.

Address: Plekhanov Russian University
of Economics, 36 Stremyanny Lane,
Moscow, 117997,
Russian Federation.

E-mail: i.ryazantseva@mail.ru